



DAS W VEREINT

Sales Manager Vollzeit (M/W/D)

zum 01.04.2021 beim SV Wehen Wiesbaden.

DEINE AUFGABEN

- Eigenständiger Verkauf von Hospitality- und Sponsoringleistungen (u.a. Leadgenerierung, Kaltakquise, Präsenz auf externen Business-Veranstaltungen)
- Planung, Durchführung und Nachbereitung von Marketing- und Vertriebsaktionen (u.a. Verkaufsstrategien, Verkaufspräsentationen, Vertragsmanagement)
- Partnerbetreuung im SVWW Netzwerk, Identifikation und Entwicklung neuer Werbe- und Kommunikationsleistungen bzw. Konzepte
- Ausbau des regionalen Kundenstamms durch Netzwerkarbeit und Kooperationen
- Motor in der digitalen Vermarktung von Partnerkonzepten (u.a. eSports, digitale Aktivierungskonzepte)
- Erweiterung der vorhandenen Leistungsangebote gemeinsam mit dem Marketing- & Kommunikationsteam

DEINE VORAUSSETZUNGEN

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens drei Jahre Erfahrung im Vertrieb sowie der Betreuung von Key Accounts
- Sehr gute Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten
- Hohes Maß an Empathie und exzellente Verhandlungsfähigkeiten
- Weitblick in den sozialen Netzwerken und Affinität zu digitalen Themen
- Ausgeprägtes vernetztes und konzeptionelles Denken
- Teamfähigkeit und Einsatzwille auch an Wochenenden
- Großes Interesse an der Rhein-Main-Region und der Landeshauptstadt Wiesbaden

Das W vereint ist bei uns nicht nur ein Slogan, sondern unser Markenversprechen. Wir bieten dir ein dynamisches, familiäres Umfeld mit großem Wachstumspotential, flachen Hierarchien und echtem Teamspirit.

Rot-Schwarze Gefühle geweckt? Dann sende deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse) mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an personal@svww.de

SVWW STELLEN-
AUSSCHREIBUNG