

Wir begeistern durch Leidenschaft und verfolgen konsequent das Ziel, jede Veranstaltung zu einem einzigartigen, unvergesslichen Erlebnis für sämtliche Beteiligte werden zu lassen.

„Mitarbeiter/in (m/w/d) Sponsorship-Sales & Marketing, Key-Account Manager | Events: WTA Berlin, ATP MercedesCup, ATP Mallorca Championships“

Beschreibung:

Am Standort Berlin suchen wir ab sofort eine Verstärkung im Bereich Marketing & Sponsoring sowie Key-Account Management für die Grass Court Championships Berlin sowie die internationalen ATP 250 Rasentennisevents in Stuttgart (MercedesCup) und Mallorca (Mallorca Championships).

Deine Aufgaben:

Marketing

- Konzeption, Planung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen für On- und Offline-Kommunikationskanäle
- Entwicklung & Implementierung der CI/CD der Events für sämtliche Kommunikationskanäle
- Koordination von Grafikarbeiten
- Erstellung/Betreuung der Event-Webseiten
- Anlagen- und On-Court Branding (Planung, Gestaltung, Produktion, Umsetzung)
- Vor- und Nachbearbeitung von Marketingaktivitäten

Sponsoring / Sales

- Koordination, Planung & Umsetzung der Sales Unterlagen für Neukundengewinnung
- Mitwirkung bei der kreativen Entwicklung von Sponsoringmaßnahmen
- Akquise, Realisierung und Betreuung von Sponsoren / Key Accounts
- Angebots- und Präsentationserstellung für Sponsoren
- Planung, Umsetzung und Koordination sowie Nachbereitung von Partner- und Sponsoringaktivitäten
- Koordination des CRM-Systems
- Vertragsmanagement

Dein Profil:

- Kenntnisse und Interesse in/an den Bereichen Events, Marketing & Sponsoring
- Begeisterungsfähigkeit für Sport und Events
- Gutes Netzwerk im Sportbusiness von Vorteil
- Selbständige, zielorientierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Handeln mit der Fähigkeit, die Themen zu priorisieren und effizient zu bearbeiten
- Hohes Maß an Kreativität
- Sicherer Umgang mit MS Office, Photoshop, InDesign
- Eigenverantwortung und Organisationsgeschick

- Teamfähigkeit und Bereitschaft, Herausforderungen anzunehmen
- Souveränes Auftreten und gute Beratungs- und Verhandlungskompetenz
- Sehr gute Ausdrucksfähigkeit in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Wir bieten Dir:

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen und expandierenden Unternehmen
- Ein positives Betriebsklima mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und ein hochmotiviertes Team
- Eine Kultur, in der man über Ideen nicht nur spricht, sondern diese auch umsetzt und bereit ist, ein Risiko einzugehen
- Mitarbeit bei der Entstehung, Planung und Umsetzung einer neuen internationalen Sportgroßveranstaltung

Standort:

- Berlin

Umfang:

- Vollzeit

Arbeitsbeginn:

- Ab sofort

Kontakt:

- Alexander Stöhr | Head of Marketing & Sales
ast@emotion.at